



OaaS.Inc

OaaS.Inc

株式会社オアース

会社名オアース(OaaS)の由来は、Outcomes as a Service です。
製造業のお客様を対象に、お客様の「成果・事業利益・ハピネス」(Outcomes)の実現を
最優先に考えた支援サービスをご提供します。

製造業のお客様を対象に、

お客様のOutcomes

企業の成果

事業利益

ハピネス

実現を

最優先に考えた支援サービスをご提供します

お客様の成果を着実に実現する

オアース(OaaS)は、成果実現までのご支援(Outcomes as a Service)を意味しています。

コンサルティングサービスではお客様の事業成果を実現すること、コーポレートアドバイザーサービスでは現状や常識にとらわれず、お客様のすべての関係者のハピネス・満足度を実現することをめざします。

壁を壊して未来を描く

オアースのロゴは、OaaSのOを表わすと同時に、レンガで壊すことがむずかしい、意識の壁、組織の壁を打ちやぶることで、改革の成果(Outcomes)が実現していく近い将来の姿を示唆しています。

現状や常識・組織にとらわれずに、お客様の関係者のハピネス・満足度を実現します。

活気に溢れるチームを作る

オアース(OaaS)は、エストニア語でオアシスを意味しています。成果実現への共同活動は参画する弊社スタッフ、お客様、関係者の皆様が丸となって、新しい価値を生み出す場として、つねにエネルギッシュで、活気にあふれ、かつ、心地よい場であるべきだと考えています。

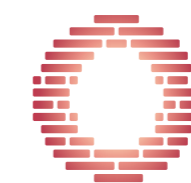
コンサルティング事業

製造業のお客様を対象に、お客様の事業利益拡大の成果を実現する
戦略・業務改革コンサルティングサービス

コーポレートアドバイザー事業

製造業のお客様を対象に、すべてのお客様関係者に幸をもたらすことをめざした
事業承継やM&Aのコンサルティングサービス

会社名	株式会社 オアース
設立	2018年7月2日
資本金	8,000千円
代表取締役	中村 実
所在地	〒103-0022 東京都中央区日本橋室町1丁目13-7 PMO日本橋室町 3F
事業内容	1. 業務改革のコンサルティング支援 ・事業利益拡大に向けてのアセスメント・戦略策定支援 ・成果実現への業務・システム変革支援 ・高度データ分析・AIなど先進テクノロジーを活用したご支援 2. PMOのご支援(Program Management Office) 3. コーポレートアドバイザー ・事業承継、M&Aのコンサルティング支援 ・ファイナンシャル・アドバイザー 4. その他 ・AI関連事業(特許取得済 第7007007号)



OaaS.Inc

オアースのロゴは、OaaSのOを表わすと同時に、弊社のご支援を通じて、レンガでできていて壊すことがむずかしい、意識の壁、組織の壁を打ちやぶることで、お客様の成果(Outcomes)が実現していく近い将来の姿を示唆しています



弊社は、家庭と仕事の両立支援など、働きやすい職場環境づくり推進企業として東京都の認定を受けています

コンサルティング事業



製造業のお客様を対象に、事業利益を増大させることにフォーカスした
コンサルティングサービスを提供します
素材・素材加工品、機械・電気部品、車載部品、重工、医療機器、装置といったB to Bの
領域、家電、自動車などのB to Cの領域にわたる幅広い製造業と、バリューチェーン・エン
지니어リングチェーン両面での深い業務・システム経験の知見に基づいたコンサルテ
ィング支援を提供します

貴社事業で着実に成果を実現できる変革内容をあぶり出し、成果実現まで変革を伴走します！

01 貴社の実状に合わせて、成果を実現できる変革を提案します
ものづくり、品質、設計（エンジニアリングチェーン）、サプライチェーン、販売、アフターサービスなど、幅広い業務領域
の中で、コンサルタントの知見を活かし、第三者視点からお客様の実状に合わせたアセスメントと診断を実施し、より
小さな工数（苦労）で高い効果が得られる変革領域（「苦労対効果」が高い領域）を提示します。

02 意識の壁、組織の壁を打ち破り、成果実現まで変革を伴走します
変革の内容はお客様関連部門と合意し、お客様に寄り添いながら一緒に変革を実現するための施策を実現します。
企業内で業務を変えることには抵抗が伴いますが、従来と同じ業務を続けている限りは同じ結果しか得られませ
ん。業務を変革する価値を共有し、個々人の意識の壁、組織間の壁を打ち破ることで、業務を変革し、事業利益に貢
献する高い成果に結びつけることができます。

03 データ分析と論理に基づき、着実にお客様の事業利益を実現します
時には1000万行以上の高度データ分析や、業務やシステムの細部に入り込んでの分析など、ファクト（事実、データ）
に基づいて現状と変革後の姿を分析することで、論理的に変革の内容と施策を事業利益につなげ、変革途中で状況
を確認しながら、一歩一歩着実に成果を実現します。
実績として、コンサルティング費用の5倍から10倍以上のお客様事業利益を実現しています。

実績紹介

業務改革（業務改革に伴うシステム再構築を含む）

- 半導体業界部品製造業でのものづくり変革（生産性向上、在庫管理）の支援
- 半導体業界部品製造業での品質変革（工場品質、部品品質、市場品質）の支援
- 半導体業界部品製造業での業務・システム変革の構想策定支援
- 自動車製造業でのサービスパーツ管理業務・システム変革の支援
- 電気・電子機器製造業での工場組立品質変革の支援
- 電気・電子系製造業での海外購買センター業務設計・立上げ支援
- 重工製造業での部品在庫管理業務変革の支援
- 医療機器製造業でのグローバルでのサービスパーツ管理業務・システム変革の支援
- 自動車部品製造業での業務改革の支援
- 医療機器メーカーでの品質改善の仕組み構築支援
- 電気・電子機器製造業でのエンタープライズ・アーキテクチャ構想策定・実現化の支援
- 電気・電子機器製造業のSCMプロセス検討支援
- 電気・電子機器製造業の新しい商品開発プロセス検討・導入支援

PMO (Program Management Office)

- 半導体製造装置製造業での業務・システム再構築の大規模プログラムのPMO支援
- 自動車製造業の情報システムプロジェクトのPMO支援

※メンバーがお手伝いさせていただいた主な実績

※ 弊社では、初期コストをおさえ、成果が実現した時に対価をいただく成果報酬型のコンサルティング契約を選択していただくことも可能です



事業戦略

製造業専門で培ってきた知見を元に、現状分析
を行い、課題、目指す姿の仮説を設定し、事業戦
略策定を支援。顧客の課題解決、事業利益拡大
への改善機会を支援。



業務改革

製造業において、事業利益拡大のための課題分
析を行い、工数や苦労が小さく事業利益に貢献
できるテーマを選定して、めざす姿と実現へのス
テップを提示。また、その遂行を支援。



品質変革・ものづくり変革

設計から量産、調達から製造、出荷後サービス
まで、現場重視の品質変革・ものづくり変革を支
援。具体的な新業務・ツールに落とし込み、変革
遂行と事業利益拡大の成果実現を支援。



バリューチェーン改革

設計から調達・製造・販売までのバリューチェーンを対
象に、設計、営業、生産管理、購買・調達、製造の業務
変革を通じて、製品価値向上、在庫適正化、生産性向
上、事業利益増大の成果を実現する変革を支援。



高度データ分析

ファクトに基づき、着実に成果を実現するた
めに、事業や工場内の大規模データのクレンジ
ング、ダッシュボード作成、統計解析、AI分析を含
む高度データ分析を実施し、変革を支援。



PMO (大規模プロジェクト管理)

PMO (Program Management Office) サービス
として、複数プロジェクトが絡み合う大規模な業
務・システム変革活動（プログラム）のマネジメン
ト活動を支援。

コーポレート アドバイザー事業



Dependent Co-Arising & Co-Rising

ご縁を大切に、共に成長していく

お客様や仲間とのご縁 (Dependent Co-Arising) を大切に、ご縁をいただいたお客様に期待していただき、その期待に応え、信頼を築きながら、共に成長していく (Co-Rising) ことができればとの想いを事業のロゴに込めています。



製造業のお客様を対象に、お客様関係者の価値最大化と幸(さち)をもたらすことをめざした、事業承継やM&Aのコンサルティングサービスを実施します

詳細は事業部HP <https://www.co-a-rising.com/>




製造業のM&Aはオアースにお任せください

製造業、特に素材・加工・装置・ファクトリーオートメーションといったB to Bの領域は、オアースの担当者が永年注力し豊富な知見と実績を有する分野です。モノづくりに携わる皆様の想いや歴史に心を馳せながら、M&Aを通じた事業承継や業界の活性化、競争力の強化にお役に立てればとの想いでいます。

お客様の幸を大切に


コーポレートアドバイザー事業部では、製造業のお客様を中心に、M&Aをサポートするファイナンシャルアドバイザーを提供しています

コーポレートアドバイザー事業では、お客様の利益の最大化をめざしてM&Aを支援します。売り手側のお客様に対しては、売り手側のお客様にとってベストな相手に最大限の評価をもって売却・事業承継を実現する支援を、買い手側のお客様に対しては、企業の持続的な成長や企業価値の向上に繋がる支援をします。オアースのサービスでは、売り手もしくは買い手のどちらか一方を支援する「ファイナンシャルアドバイザー」のサービス提供を原則としています。売り手側と買い手側の双方と契約を結び、中立的な立場で交渉を行う仲介形式は、お客様の利益に相反する場合がありますため、原則行いません。ただし、お客様にとってさらに良い利益が追求できる場合はその限りではありません。

 M&Aの成立にこだわらず
お客様に真の価値を提供します

 お客様利益の最大化と
お客様にとっての最善を追求します

 お客様との中・長期的な
関係構築を大切にします

 プロフェッショナル集団として、日々研鑽に励み、
価値の高いサービスを提供します

事業内容

製造業のお客様を中心に、M&Aをサポートするファイナンシャルアドバイザーを提供しています。

事業承継

会社や事業の承継を検討されているお客様に対して後継者計画の策定、事業承継の方針作成、M&A戦略の立案などを行い、事業承継の実現までの助言サービスを提供します。

M&Aアドバイザー

会社や事業の買収・売却を検討されているお客様に対して、M&Aの助言サービスを提供します。M&Aを成長手段として効果的に活用するため、M&Aの情報収集や機会創出を実現するコンサルティングサービスも提供します。

実績紹介

事業承継

- ・フラットパネルディスプレイ関連装置製造業の同業への売却
- ・タッチパネル向け透明導電膜加工製造業の化学系製造業への売却

- ・流量計測機器製造業のバルブ製造業への売却

M&Aアドバイザー

- ・装置製造業によるエンジニアリング子会社の売却
- ・粘着テープ製造業によるゴム加工製造業の買収
- ・化学系製造業による系列商社の買収
- ・化学系製造業によるパネル加工製造業の買収

- ・加工製造業による基板実装・組立製造業の買収
- ・研磨材製造業による半導体研磨資材事業の譲渡
- ・化学系製造業による子会社樹脂加工製造業の譲渡
- ・装置製造業による半導体後工程製造装置製造業との資本・業務提携

※メンバーがお手伝いさせていただいた主な実績



「三越前」駅A5番・三越A口から徒歩2分／東京メトロ銀座線
「三越前」駅B4番出口から徒歩4分／東京メトロ半蔵門線
「新日本橋」駅3番出口から徒歩5分／JR横須賀線・総武快速線
「日本橋」駅B12番出口から徒歩7分／東京メトロ東西線
「東京」駅日本橋口・「神田」駅南口から徒歩10分／JR線



〒 103-0022 東京都中央区日本橋室町1丁目13-7 PMO日本橋室町3F
株式会社オアース

E-mail info@oaas.co.jp HP <https://www.oaas.co.jp/>



※本パンフレットの内容は2023年9月時点での情報に基づくものです